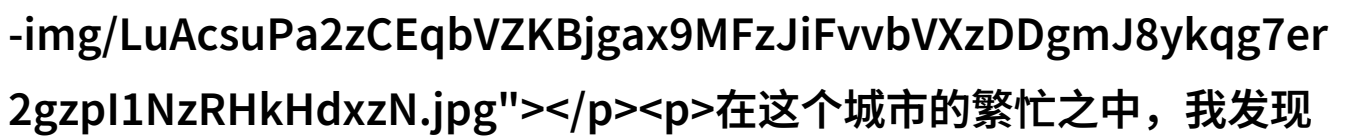


玻璃窗前被迫停留的时光沉思与静默的交

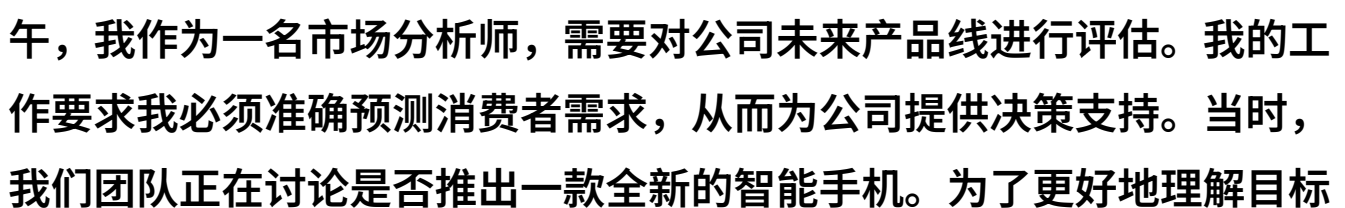
为什么我总是被迫站在落地玻璃窗前？



在这个城市的繁忙之中，我发现自己常常会被某些场景所困扰。我记得有那么一次，一个偶然的机

会让我深刻体会到这种感觉。那时，我正站在一家现代化办公室的大型落地玻璃窗前。

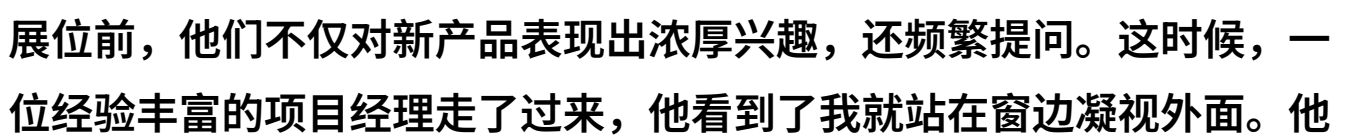
是什么让这次经历变得特别？



那天下午，我作为一名市场分析师，需要对公司未来产品线进行评估。我的工作

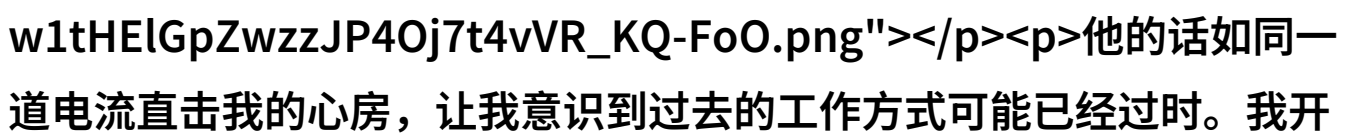
要求我必须准确预测消费者需求，从而为公司提供决策支持。当时，我们团队正在讨论是否推出一款全新的智能手机。为了更好地理解目标市场和潜在客户，我们决定访问当地的一些科技展览会。

如何通过观察来寻找答案？



展览会上，参观者们蜂拥而至，每个人都似乎带着不同的目的和期望。我注意到许多人停留在我们的展位前，他们不仅对新产品表现出浓厚兴趣，还频繁提问。这时候，一位经验丰富的项目经理走了过来，他看到了我就站在窗边凝视外面。他轻声地说：“你应该把自己置身于这些潜在顾客中去感受他们的心理状态。”

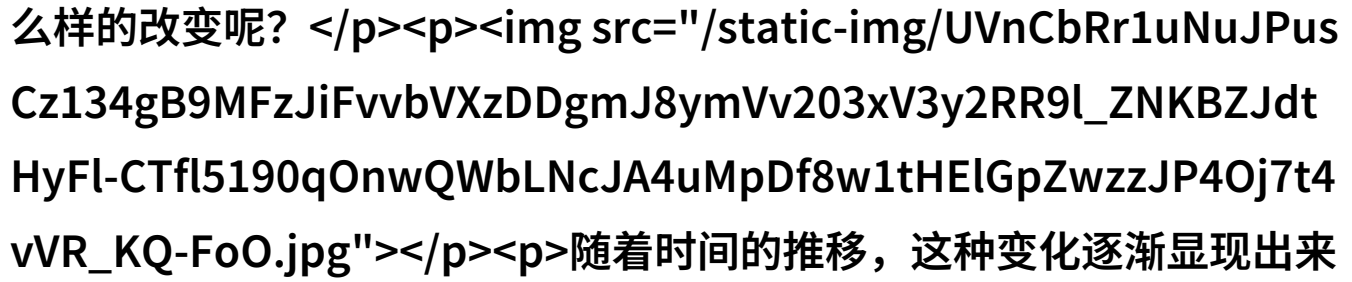
把我按在在落地玻璃窗前做



他的话如同一道电流直击我的心房，让我意识到过去的工作方式可能已经过时。我开始思考，如果能真正了解他们的心理需求，这将如何帮助我们设计出更

加符合用户期待的产品。从此之后，我开始更多地参与现场调研，并尝试以用户角度来考虑问题，而不是只停留于数据分析。

这是什么样的改变呢？



随着时间的推移，这种变化逐渐显现出来。在接下来的几个月里，我们推出的新款智能手机获得了广泛好评，不仅销售额超出了预期，而且用户满意度也远高于之前版本。这一切都源自那些日子里，在落地玻璃窗前的反思和转变，以及我们对于更深层次理解客户需求的追求。

最终，那个曾经让我感到束缚的小空间，如今成为了启发与进步的地方。而每当回忆起那个经历，我都会想起那句简单的话语：“把我按在在落地玻璃窗前做。”它不再是一种束缚，而是一种催化剂，它促使我进行了巨大的转变。

[下载本文pdf文件](/pdf/543820-玻璃窗前被迫停留的时光沉思与静默的交响曲.pdf)